

Catalogue de formation 2024

CATALYSE : cabinet de coaching et de formation dédié au secteur de la santé







Spécialisé dans l'accompagnement du savoir-être en santé











■ RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'action suivante : ACTIONS DE FORMATION



Nos partis-pris



Des actions de formation en mode Coaching



développées pour le secteur de la **Santé**



Différents formats adaptés à chaque environnement de travail

Conçues par des professionnels de l'ingénierie pédagogique, nos formations sont avant tout pragmatiques : elles partent des besoins des participants, et s'appuient sur une pédagogie expérientielle et participative.



Mises en situation



Exercices



Partages de pratiques



Outils & théorie

En complément des formations, CATALYSE propose



un outil d'auto-positionnement des compétences comportementales avec rapports individualisés et pistes d'actions personnalisées



des coachings individuels ou en équipe au sein ou à l'issue d'un parcours de formation



du co-développement à l'issue d'un parcours de formation pour ancrer ses pratiques ou à tout moment pour favoriser une collaboration constructive en équipe métiers ou pluridisciplinaire



des diagnostics de Qualité de Vie et Conditions de Travail et du soutien préventif grâce à la Sophrologie



des parcours sur-mesure adaptés à vos besoins



Toutes nos actions
de formation participent
à la prévention
des risques
psychosociaux

et à la Qualité de Vie et des Conditions de Travail



Dans ce catalogue

3 axes d'accompagnement

MANAGEMENT

COMMUNICATION

DÉVELOPPEMENT PROFESSIONNEL ET PERSONNEL

Ateliers de bien-être par la sophrologie



Avec différents formats d'accompagnement



Sommaire

Management

p. 7

Communication

p. 15

Développement personnel et professionnel p. 20

4 E-Learning

p. 25





Formations en management

Sommaire - Formations en management

	page	DÉCOUVERTE	FONDAMENTAUX	PRATIQUE AVANCÉE	ANCRAGE DES PRATIQUES
Management d'équipe	9	Initiation au management	Les clés du management opérationnel	Perfectionner son management	- Travail en intelligence collective autour des pratiques managériales - Les apports du MBTI® ou du PCM® en management
Management de projet	9	Initiation au management de projet	Les clés du management de projet	Devenir expert en management de projet	Travail en intelligence collective autour des pratiques managériales transversales
Feedback	10	Initiation au feedback	- La culture du feedback - Le feedback ascendant et descendant		Travail en intelligence collective autour de la pratique du feedback
Délégation	10	Initiation à la délégation	L'art d'une délégation opérationnelle réussie		
Réussite en équipe	11	- Initiation au fonctionnement d'une équipe - Sensibilisation aux leviers de motivation au travail	- Les conditions de la réussite d'une équipe - De la motivation à l'engagement des équipes	De manager à manager-coach	
Gestion d'un groupe en réunion	11	Les bases d'une réunion réussie	La réunion comme levier de réussite collective		
Conduite du changement	12	Initiation à la conduite du changement	Les bases de la conduite du changement		MBTI® en équipe : les réactions et besoins face au changement
Entretiens managériaux	12	Initiation aux techniques d'entretiens	Gestion de la collaboration		
Entretiens de recrutement	12	Les incontournables de l'entretien de recrutement	Les clés d'un recrutement professionnel réussi		
Entretien annuel pour les managers	13	Initiation à l'entretien annuel	L'entretien annuel : Quelle mission pour les managers ?		Travail en intelligence collective autour de la pratique des entretiens annuels
Entretien annuel pour les salariés	13	Sensibilisation à l'entretien annuel	L'entretien annuel décrypté pour les salariés		
Management de crise	14	Initiation au management de crise	Les clés pour manager hors de sa zone de confort		Travail en intelligence collective autour du management en période de crise
Leadership au féminin	14	Sensibilisation à l'affirmation des femmes managers	Se positionner en tant que femme manager et développer son leadership		Travail en intelligence collective autour de la légitimité d'une femme leader

VACENENT	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
MANAGEMENT D'ÉQUIPE							
Initiation au management	Tout professionnel de santé souhaitant avoir des informations générales sur la fonction de manager	Identifier la posture et les fonctions d'un manager	 Webinaire ou conférence d'1h à 2h Module E-Learning 				
Les clés du management opérationnel + sessions de formation en inter	Managers du secteur de la santé en prise de poste ou n'ayant jamais été formés au management	Mettre en place un management opérationnel au quotidien	2 journées ou5 modules d'une demi-journée5 modules E-Learning				
Perfectionner son management	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs en poste	Développer son expertise managériale	Parcours à personnaliser en fonction des besoins spécifiques				
Travail en intelligence collective autour des pratiques managériales	Managers souhaitant renforcer leur pratique de manière collaborative	Optimiser ses pratiques managériales et autonomiser son développement	4 à 6 séances de 3h de co-développement en présentiel ou en distanciel				
Les apports du MBTI® ou du PCM® en management	Managers ayant suivi la connaissance de soi par le MBTI® ou le PCM®	Utiliser les apports du MBTI® ou du PCM® dans sa pratique managériale	• 1 journée				
	MANAGEMENT DE F	PROJET					
Initiation au management de projet	Tout professionnel de santé souhaitant avoir des informations générales sur la fonction de manager de projet	Identifier la posture et les fonctions d'un manager de projet	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Les clés du management de projet	Managers du secteur de la santé en prise de poste ou n'ayant jamais été formés au management de projet	Manager une équipe projet au quotidien	• 2 journées ou • 5 modules d'une demi-journée				
Devenir expert en management de projet	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs en poste	Développer son expertise managériale	Parcours à personnaliser en fonction des besoins spécifiques				
Travail en intelligence collective autour des pratiques managériales transversales	Managers de projet, médicaux, paramédicaux ou administratifs souhaitant développer leur pratique de manière collaborative	Optimiser ses pratiques managériales en mode projet et autonomiser son développement	4 à 6 séances de 3h de co- développement				



	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS			
LE FEEDBACK						
Initiation au feedback	Tout professionnel du secteur de la santé en poste	Identifier les spécificités des différents types de feedback	Webinaire ou conférence d'1h à 2hModule E-Learning			
La culture du feedback	Tout professionnel du secteur de la santé en poste (médicaux, paramédicaux, administratifs) au sein d'une même équipe / service	Appréhender les différents types de feedback et ritualiser leur pratique au sein de son équipe	• 2 journées			
Le feedback as cendant et descendant	 Managers médicaux, paramédicaux et administratifs Tout collaborateur en poste 	Utiliser les techniques de l'écoute active et son assertivité pour recevoir et donner un feedback	• ½ journée ou 1 journée suivant les autres modules précédemment suivis			
Travail en intelligence collective autour de la pratique du feedback	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs souhaitant perfectionner leur pratique de manière collaborative	Optimiser l'efficacité de ses feedbacks et autonomiser son développement	4 à 6 séances de 3h de co- développement			
LA DÉLÉGATION						
Initiation à la délégation	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Identifier les clés et les bénéfices de la délégation	Webinaire ou conférence d'1h à 2h			
L'art d'une délégation opérationnelle réussie	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Acquérir des outils et réflexes pour déléguer de manière efficace	• 1 journée • 2 modules ½ journée			



	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
LA RÉUSSITE EN ÉQUIPE							
Initiation au fonctionnement d'une équipe	Managers d'équipe et managers transversaux ou de projet	Identifier les dysfonctionnements d'une équipe et les leviers d'action correspondants	Webinaire ou conférence d'1h à 2h Module E-Learning				
Les conditions de la réussite d'une équipe	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Optimiser la cohésion de son équipe et son efficacité au quotidien	• 2 journées				
Sensibilisation aux leviers de motivation au travail	Tout manager du secteur de la santé en poste	Identifier les principaux leviers de la motivation au travail dans le secteur de la santé	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
De la motivation à l'engagement des équipes	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Engager ses collaborateurs et maintenir la motivation de l'équipe sur le long terme	• 2 journées				
De manager à manager-coach	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Développer son expertise de manager coach	Parcours à personnaliser en fonction des besoins spécifiques				
LA GESTION D'UN GROUPE EN RÉUNION							
Les bases d'une réunion réussie	Managers du secteur de la santé en prise de poste ou n'ayant jamais été formés au management	Appréhender les concepts clés de l'animation de réunion	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
La réunion comme levier de réussite collective	Managers en prise de poste ou n'ayant jamais été formés au management	Incarner une posture de leader dans la gestion d'un groupe en réunion	• 1 journée				



VAULIVILIVI	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
LA CONDUITE DU CHANGEMENT							
Initiation à la conduite du changement	Tout manager du secteur de la santé en poste	Identifier les différentes phases d'un changement ou d'une restructuration	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Les bases de la conduite du changement	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Gérer la conduite d'un changement et optimiser son plan d'action pour prévenir les manifestations de résistances	• 1 journée				
MBTI® en équipe : les réactions et besoins face au changement	Équipes de collaborateurs / service avec leur manager / chef de service, ayant suivi la découverte de soi par le MBTI®	Comprendre les réactions et satisfaire les besoins de son équipe face au changement	• ½ journée ou 1 joumée				
	LES ENTRETIENS MAN	AGÉRIAUX					
Initiation aux techniques d'entretiens	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Découvrir les différents types d'entretiens managériaux et leurs modalités	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Gestion de la collaboration	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Adapter sa technique d'entretien en fonction de l'objectif et maintenir une alliance de travail constructive	• 2 journées				
	L'ENTRETIEN DE RECR	UTEMENT					
Les incontournables de l'entretien de recrutement	Tout professionnel de santé amené à recruter, y compris des stagiaires ou des étudiants	Identifier la posture et les incontournables du recrutement	• Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Les clés d'un recrutement professionnel réussi	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	 Maîtriser les techniques d'entretien Définir le processus de recrutement 	• 2 journées				



	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
L'ENTRETIEN ANNUEL (Pour les MANAGERS)							
Initiation à l'entretien annuel	Tout manager du secteur de la santé (y compris les médecins nouvellement concernés par cet entretien)	Préparer la campagne et identifier les différentes étapes de l'entretien	Webinaire ou conférence d'1h à 2hModule E-Learning				
L'entretien annuel : Quelle mission pour les managers ?	 Managers ayant peu d'expérience dans la réalisation d'entretiens annuels Médecins en situation managériale et nouvellement concemés par cet entretien 	Mettre en place la méthodologie de préparation et de réalisation de l'entretien annuel	 2 journées Parcours hybride : module E- Learning + 1 journée de formation en présentiel 				
Travail en intelligence collective autour de la pratique des entretiens annuels	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs souhaitant réfléchir et développer leur pratique de manière collaborative	Optimiser ses pratiques de l'entretien annuel et autonomiser son développement	4 à 6 séances de 3h de co- développement				
	L'ENTRETIEN ANNUEL (pou	r les SALARIÉS)					
Sensibilisation à l'entretien annuel	Tout professionnel du secteur de la santé en poste (médicaux, paramédicaux, administratifs)	Comprendre la posture, l'organisation et le déroulé de l'entretien annuel	Webinaire ou conférence d'1h à 2hModule E-learning				
L'entretien annuel décrypté pour les salariés	Tout professionnel du secteur de la santé en poste (médicaux, paramédicaux, administratifs)	Acquérir la posture et la méthodologie de préparation et de réalisation de l'entretien annuel	1 journée ouModule E-Learning				



	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
LE MANAGEMENT DE CRISE							
Initiation au management de crise	Tout manager en poste	Activer les premiers réflexes pour s'adapter et maintenir son équipe opérationnelle lors d'une crise	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Les clés pour manager hors de sa zone de confort	Managers médicaux, paramédicaux et administratifs	Adapter son management et sa stratégie de gestion d'équipe face à la crise	• 1 journée				
Travail en intelligence collective autour du management en période de crise	Managers du secteur de la santé souhaitant perfectionner leur adaptabilité et leur agilité de manière collaborative	Optimiser ses pratiques managériales et autonomiser son développement en période de crise	4 à 6 séances de 3h de co- développement				
	LE LEADERSHIP AU I	ÉMININ					
Sensibilisation à l'affirmation des femmes managers	Toutes les femmes du secteur de la santé	Identifier sa mission et sa place en tant que femme manager afin d'évoluer vers un poste de management hiérarchique ou transvers al	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Travail en intelligence collective autour de la légitimité d'une femme leader	Toutes les femmes du secteur de la santé en situation de management hiérarchique ou transversal souhaitant renforcer leur pratique de manière	Se positionner en tant que femme manager et développer son leadership	4 à 6 séances de 3 heures				

collaborative



Formations en communication

Sommaire - Formations en communication

	page	DÉCOUVERTE	FONDAMENTAUX	PRATIQUE AVANCÉE	ANCRAGE DES PRATIQUES
Les bases de la communication	17	- Initiation à la communication - Fluidifier sa communication	La communication par le Process Communication Model®		
Communication avec les patients	17	Initiation à la communication avec les patients	La gestion de la relation avec le patient	Amélioration de la relation patient avec le MBTI® ou le PCM®	Travail en intelligence collective autour de la communication avec les patients
Écoute active	18	Initiation à l'écoute active	Mieux écouter pour mieux soigner ou pour mieux manager		Travail en intelligence collective autour des pratiques de l'écoute active
Gestion des tensions et des conflits	18	Initiation à la gestion des conflits	Les bases de la gestion de conflits	La posture de médiateur	Travail en intelligence collective autour de la gestion des situations de tension
Communication non violente	19	Initiation à la communication non violente	Les bases d'une communication non violente		Travail en intelligence collective autour des pratiques de communication non violente
Art de la négociation	19	Les principes de la négociation	Négociation raisonnée		
Prise de parole en public	19	Les clés de la prise de parole en équipe	Développer son aisance à l'oral	Préparation individuelle à une prise de parole en public	



ATELIERS DE SOPHROLOGIE

Écoute active	18	Concentration par la sophrologie
Gestion des tensions et des conflits	18	Relâchement des tensions par la sophrologie
Prise de parole en public	19	Préparation mentale à la prise de parole en public par la sophrologie



WONTEATION	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS
	LES BASES DE LA COMMU	NICATION	
Initiation à la communication	Tout public du secteur de la santé	Identifier ce qui influence notre communication	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
Fluidifier sa communication + sessions de formation en inter	Tout public du secteur de la santé	Développer ses aptitudes de communication avec le Process Communication Model ®	• 2 journées
La communication par le Process Communication Model®	Tout public du secteur de la santé	Optimiser sa communication interpersonnelle avec le Process Communication Model ®	• 2 à 3 journées
LA	COMMUNICATION AVEC L	ES PATIENTS	
Initiation à la communication avec les patients	Personnel médical et paramédical	Favoriser l'alliance thérapeutique grâce à la communication	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
La gestion de la relation avec le patient	Personnel médical et paramédical	Mettre en place une alliance thérapeutique de qualité, bienveillante et constructive	• 2 journées
Amélioration de la relation patient avec le PCM®	Personnel médical et paramédical ayant participé à la connaissance de soi par le PCM®	Adapter sa communication au profil de chaque patient	• 1 journée
Amélioration de la relation patient avec le MBTI®	Personnel médical et paramédical ayant participé à la connaissance de soi par le MBTI®	Utilisez ses préférences MBTI® pour mieux s'occuper de ses patients	• 1 journée
Travail en intelligence collective autour de la communication avec les patients	Personnel médical et paramédical souhaitant renforcer sa stratégie de communication de manière collaborative	Optimiser la création et le maintien de l'alliance thérapeutique avec les patients	4 à 6 séances de 3h de co- développement



		POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS				
	L'ÉCOUTE ACTIVE							
Initiation à l'écoute active		Tout public du secteur de la santé	Identifier les principes et techniques de l'écoute active	Webinaire ou conférence d'1h à 2h				
Mieux écouter pour mieux soigner ou pour mieux manager		Soignants ou managers du secteur de la santé	Utiliser les techniques et les attitudes de l'écoute active pour favoriser une communication optimale avec les patients ou ses collaborateurs	• 2 journées				
Travail en intelligence collective autour des pratiques de l'écoute active		Tout public du secteur de la santé souhaitant renforcer sa capacité d'écoute de manière collaborative	Optimiser son écoute au service de sa pratique professionnelle	4 à 6 séances de 3h de co- développement				
Développement de son écoute sophrologie			Prendre conscience de ses ressources personnelles pour favoriser l'écoute	Séance de découverte d'1h ouAtelier de 3h				
	L	A GESTION DES TENSIONS E	T DES CONFLITS					
Initiation à la gestion des conf	lits	Tout public du secteur de la santé	Identifier les différents types de conflits et leurs issues	Webinaire ou conférence d'1h à 2hModule E-Learning				
	025 : sessions de ormation en inter	Tout public du secteur de la santé à risque	Acquérir les outils de gestion et de prévention des conflits	• 2 journées				
La posture de médiateur		Managers du secteur de la santé, coordinateurs, direction des affaires médicales, direction des ressources humaines	Endosser un rôle de tiers dans la résolution de conflits	• 2 journées				
Travail en intelligence collective autour de la gestion des situations de tension		Tout public du secteur de la santé souhaitant développer sa pratique de manière collaborative	Développer sa capacité à gérer des situations de tension	4 à 6 séances de 3h de co- développement				
Relâchement des tensions par	la sophrologie	Tout public du secteur de la santé à risque	Prendre conscience de ses ressources personnelles pour lâcher prise et s'apaiser	Séance de découverte d'1h ouAtelier de 3h				



MINIONICATION	POUR QUI	OBJECTIF		FORMATS			
	LA COMMUNICATION NON VIOLENTE						
Initiation à la communication non violente	Tout public du secteur de la santé en situation managériale ou au contact des patients	Identifier les quatre étapes de la communication non violente face aux incivilités	•	Webinaire ou conférence d'1h à 2h			
Les bases d'une communication non violente	Tout public du secteur de la santé en situation managériale ou au contact des patients	Faire face aux agressivités et adopter une posture de communication constructive	•	2 journées			
Travail en intelligence collective autour des pratiques de communication non violente	Tout public du secteur de la santé en situation managériale ou au contact des patients souhaitant développer sa pratique de manière collaborative	Maintenir une communication non violente en toute situation	•	4 à 6 séances de 3h de co- développement			
	L'ART DE NÉGOCIA	ATION					
Les principes de la négociation	Tout public du secteur de la santé	Appréhender les bases de la négociation	•	Webinaire ou conférence d'1h à 2h			
Négociation raisonnée	Tout public du secteur de la santé	Parvenir à des solutions collectivement satisfaisantes via la négociation	•	2 journées			
	LA PRISE DE PAROLE E	N PUBLIC					
Les clés de la prise de parole en équipe	Tout public du secteur de la santé	Identifier les clés d'une prise de parole en public réussie	•	Webinaire ou conférence d'1h à 2h			
Développer son aisance à l'orale	Tout public du secteur de la santé, amené à s'exprimer à l'oral	Développer l'aisance et réduire le stress associé aux prises de parole en public	•	2 journées			
Préparation individuelle à une prise de parole en public	Professionnels du secteur de la santé souhaitant préparer une intervention spécifique	Se préparer pour prendre la parole en public	•	4 à 6 séances individuelles			
Préparation mentale à la prise de parole en public par la sophrologie	Tout public du secteur de la santé souhaitant développer personnellement son potentiel par la sophrologie	Prendre conscience de ses ressources personnelles pour se sentir serein ou confiant lors d'une prise de parole en public	•	Séance de découverte d'1h Atelier de 3h Accompagnement spécifique (à personnaliser en fonction des besoins)			



Formations en développement personnel et professionnel

Sommaire - Formations en développement personnel et professionnel

	Page	DÉCOUVERTE	FONDAMENTAUX	PRATIQUE AVANCÉE	ANCRAGE DES PRATIQUES
Connaissance de soi	22	- Sensibilisation aux outils de connaissance de soi - La découverte de soi par le Process Communication Model®	- La connaissance de soi par le MBTI® - La connaissance de soi par le Process Communication Model®	La dynamique du type MBTI®	
Affirmation de soi	22	- Oui mais Non! ou Pourquoi dire « non »? - Harmoniser vie professionnelle et vie personnelle	Savoir dire non		
Prévention de l'épuisement professionnel	23	Sensibilisation à l'épuisement professionnel	Prévention de l'épuisement professionnel		Travail en intelligence collective autour de l'accompagnement et la prévention de l'épuisement professionnel
Gestion du stress	23	Sensibilisation à la gestion du stress	- Nos actions possibles face au stress - MBTI® : les déclencheurs du stress	- La prévention du stress - Prévention de la mécommunication et du stress avec le PCM®	
Gestion du temps	24	- Faire du temps un allié - Harmoniser vie professionnelle et vie personnelle	S'organiser toute une organisation		Travail en intelligence collective autour de l'optimisation de son organisation
Émotions	24	Les émotions, à quoi ça sert ?	Que faire de ses émotions ? Les siennes et celles des autres		
Motivation	24	Auto-évaluer son pouvoir d'agir			



ATELIERS DE SOPHROLOGIE

Affirmation de soi	22	Confiance en soi par la sophrologie
Gestion du stress	23	Gestion du stress par la sophrologie
Émotions	24	Écoute de soi par la sophrologie



VELOTT EINTENT TENSONNEL ETT HOLESSIONNEL	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS
	LA CONNAISSANCE	DE SOI	
Sensibilisation aux outils de connaissance de	Tout public du secteur de la santé	Identifier les différents outils de connaissance de soi et leur pertinence	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
La découverte de soi par le Process Communication Model®	Tout public du secteur de la santé	Appréhender sa personnalité et celle des autres	• 1 journée
La connaissance de soi par le MBTI®	Tout public du secteur de la santé (individuellement ou en équipe)	Identifier ses préférences de fonctionnement et comprendre les différences perçues chez autrui	 Individuel : 1 séance de 2 heures Collectif: ½ journée à 1 journée en équipe
La dynamique du type MBTI®	Tout public du secteur de la santé ayant suivi la connaissance de soi par le MBTI®.	Comprendre son type MBTI® dans son ensemble et les synergies de préférences	• ½ journée
La connaissance de soi par le Process Communication Model®	Tout public du secteur de la santé	Comprendre sa personnalité, celle des autres et optimiser sa communication	• 2 à 3 journées
	L'AFFIRMATION DE SOI (A	ASSERTIVITÉ)	
Oui mais Non! ou Pourquoi dire « non »?	Tout public du secteur de la santé	ldentifier les bénéfices du « non »	 Webinaire ou conférence d'1h à 2h Module e-learning
Mieux vivre avec son syndrome de l'imposteur	Tout public du secteur de la santé	Comprendre et détecter le syndrome de l'imposteur	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
Savoir dire non	Tout public du secteur de la santé	Identifier son fonctionnement et asseoir son assertivité et sa légitimité	• 1 journée
Développement de la confiance en soi par la sophrologie	Tout public du secteur de la santé	Prendre conscience de ses ressources personnelles lâcher ses doutes et développer la confiance en soi	 Séance de découverte d'1h ou Atelier de 3h ou Accompagnement spécifique (à personnaliser en fonction des besoins)



VELOTT EINTENT TENSONNEL ETT HOLESSIONNEL	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS			
LA PI	LA PRÉVENTION DE L'ÉPUISEMENT PROFESSIONNEL					
Sensibilisation à l'épuisement professionnel	Tout public du secteur de la santé	Identifier les quatre phases de l'épuisement professionnel	Webinaire ou conférence d'1h à 2h			
Prévention de l'épuisement professionnel	Soignants ou non soignants exposés aux risques de l'épuisement professionnel	Agir pour prévenir l'épuisement professionnel et savoir enclencher les prises en charge nécessaires en cas de diagnostic confirmé	1 journéeModule e-learning			
Travail en intelligence collective autour de l'accompagnement et la prévention de l'épuisement professionnel	Tout public du secteur de la santé exposé aux risques de l'épuisement professionnel et souhaitant aborder ce sujet de manière collaborative	Optimiser les plans d'action pour identifier et prévenir l'épuisement professionnel	4 à 6 séances de 3h de co- développement			
	LA GESTION DU ST	TRESS				
Sensibilisation à la gestion du stress	Tout public du secteur de la santé	Identifier les facteurs déclencheurs du stress et savoir agir dès les premières manifestations	Webinaire ou conférence d'1h à 2hModule E-learning			
Nos actions possibles face au stress	Soignants et non-soignants du secteur de la santé exposés au stress (individuel, équipes, soignants)	Identifier les fonctionnements face au stress et savoir agir pour diminuer ses impacts négatifs	• 2 journées			
MBTI® : les déclencheurs du stress	Tout public du secteur de la santé à risque ayant participé à un entretien de découverte du type MBTI®	Identifier les déclencheurs de stress selon les types MBTI®	• ½ journée			
La prévention du stress	Tout public du secteur de la santé	Développer son expertise dans la gestion de son propre stress et celui de ses équipes.	• 2 journées			
Prévention de la mécommunication et du stress avec le PCM®	Tout public du secteur de la santé à risques ayant participé à la connaissance de soi par le PCM®	Identifier les signaux précurseurs de la mécommunication et gérer les comportements sous stress	• 1 journée			
Gestion du stress par la sophrologie	Tout public du secteur de la santé souhaitant avoir des outils concrets pour apprendre à se détendre	Prendre conscience de ses ressources personnelles pour apaiser son stress	 Séance de découverte d'1h ou Atelier de 3h Accompagnement spécifique (à personnaliser en fonction des besoins) 			



EGIT EN EN E LIGOTANEZ ETT NOT EGGTONNEZ	POUR QUI	OBJECTIF	FORMATS
	LA GESTION DU TI	EMPS	
Faire du temps un allié	Tout public du secteur de la santé	Identifier ses priorités et optimiser son organisation au quotidien	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
Harmoniser vie professionnelle et vie personnelle	Tout public du secteur de la santé	Optimiser son organisation pour trouver l'équilibre souhaité entre vie professionnelle et vie personnelle	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
S'organiser toute une organisation	Tout public du secteur de la santé	Mettre en place une méthodologie pour s'organiser et adapter son organisation en fonction de son contexte de travail	2 journées
Travailler en intelligence collective autour de l'optimisation de son organisation	Tout public du secteur de la santé souhaitant optimiser son organisation de manière collaborative	Développer son agilité et sa flexibilité	4 à 6 séances de 3h de co- développement
	LES ÉMOTION	S	
Les émotions, à quoi ça sert ?	Tout public du secteur de la santé	Identifier les différentes émotions	Webinaire ou conférence d'1h à 2h
Que faire de ses émotions ? Les siennes et celles des autres	Tout public du secteur de la santé	Accueillir ses émotions et celles des autres pour favoriser une communication authentique	• 2 journées
L'écoute de soi par la sophrologie	Tout public du secteur de la santé	Prendre conscience de ses ressources personnelles pour accueillir ses émotions et s'apaiser	 Séance de découverte d'1h Atelier de 3h Accompagnement spécifique (à personnaliser en fonction des besoins)
	LA MOTIVATIO	N	
Auto-évaluer son pouvoir d'agir	Tout public du secteur de la santé	Identifier son niveau d'engagement pour contrer les risques de démotivation	Webinaire ou conférence d'1h à 2h



Notre offre en E-Learning



Le format E-Learning

Des formations, qui donnent accès à du **contenu multimédia interactif**, pouvant être suivies à distance, à partir d'un ordinateur, d'un téléphone portable ou d'une tablette

Plusieurs modalités peuvent être proposées :



 Des temps asynchrones pour une auto-formation individuelle, pouvant être réalisée en une ou plusieurs fois dans le respect de son propre rythme d'apprentissage et à n'importe quel moment de la journée, en fonction des plannings de chacun.



Des temps synchrones pour engager les participants dans un parcours de formation ou pour valider et ancrer les notions clés après une formation distancielle asynchrone.



Les modules de formation peuvent être **hébergés en interne** sur la plateforme LMS de votre établissement ou en externe, sur la plateforme LMS CATALYSE.



TITRE	FORMAT*	OBJECTIF	DISPONIBILITÉ
	MANAGEMEN [*]	Т	
L'entretien annuel : quelle mission pour les managers ?	Module de 30 à 45 minutes	Mettre en place la méthodologie de préparation et de réalisation de l'entretien annuel	Disponible en version générique Sur demande : personnalisable avec le service RH de l'établissement
L'entretien annuel décrypté pour les salariés	Module de 30 à 45 minutes	Acquérir la posture et la méthodologie de préparation et de réalisation de l'entretien annuel	Disponible en version générique Sur demande : personnalisable avec le service RH de l'établissement
Les objectifs professionnels	Module de 15 minutes	Savoir définir des objectifs atteignables et réalistes	Disponible
Oser et savoir dire ou l'art du feedback	Module de 30 à 45 minutes	Identifier les spécificités d'un feedback constructif et appréhender les différents types	• Disponible
Le recadrage sans dérapage	Module de 30 minutes	Identifier les étapes d'un recadrage constructif	Disponible
Initiation au fonctionnement d'une équipe	Module de de 20 à 30 minutes	Identifier les dysfonctionnements d'une équipe et les leviers d'action correspondants	Troisième trimestre 2024
Les postures du manager	Module de 15 minutes	Identifier la posture du manager	• Disponible
Les styles de management	Module de 30 minutes	Acquérir l'utilisation des différents styles de management	Disponible
Les leviers de la motivation au travail	Module de 30 minutes	Identifier les principaux leviers de la motivation au travail dans le secteur de la santé	Troisième trimestre 2024
La préparation et la conduite de réunion	Module de 15 à 20 minutes	Maitriser les différentes étapes de la préparation et de la conduite de réunion	Deuxième trimestre 2024
La gestion de projet	Module de 30 minutes	Se positionner en tant que manager et animer une équipe au quotidien	Troisième trimestre 2024
Le management de crise	Module de 30 minutes	Activer les premiers réflexes pour s'adapter et maintenir son équipe opérationnelle lors d'une crise	Quatrième trimestre 2024
Le changement	Module de 25 minutes	Connaitre les différences phases du changement et comment l'impulser	Disponible

TITRE	FORMAT*	OBJECTIF	DISPONIBILITÉ
	1 011111111111	02020111	2101 0111212112

COMMUNICATION				
La gestion des conflits	Module de 30 minutes	Identifier les différents types de conflits et leurs issues	• Disponible	
Les atouts de la collaboration	Module de 20 à 30 minutes	Savoir mieux communiquer en équipe	Troisième trimestre 2024	
La Communication Non Violente	Module de 15 à 20 minutes	Faire face aux agressivités et adopter une posture de communication constructive	Quatrième trimestre 2024	
L'écoute active	Module de 15 à 20 minutes	Identifier les principes et techniques de l'écoute active	Quatrième trimestre 2024	
L'annonce d'une mauvaise nouvelle	Module de 15 à 20 minutes	Développer une communication empathique et savoir s'adapter au contexte émotionnel des patients et de leur famille	Premier trimestre 2025	
La négociation	Module de 15 à 20 minutes	Appréhender les bases de la négociation raisonnée	Premier trimestre 2025	
Les comportements déviants	Module de 20 à 30 minutes	Identifier les comportements déviants et savoir adapter sa communication pour sortir de l'impasse relationnelle	Premier trimestre 2025	

			/
TITDE		OD IFOTIE	DICOCNIDILITE
III BE	FURIVIA I "	LIB.IFL.LIF	HISPHINIBILLE
TITRE	FORMAT*	OBJECTIF	DISPONIBILITÉ

DÉVELOPPEMENT PERSONNEL ET PROFESSIONNEL				
S'organiser	Module de 10 à 15 minutes	Identifier ses priorités et optimiser son organisation au quotidien	• Disponible	
Prévention et réactions face à l'épuisement professionnel	Disponible de 10 minutes Ou En module de 30 minutes	Agir pour prévenir l'épuisement professionnel et savoir enclencher les prises en charge nécessaires en cas de diagnostic confirmé	Disponible	
Les émotions	Module de 15 à 20 minutes	Connaitre les différentes nuances des émotions pour mieux les comprendre et les gérer	Disponible	
Savoir dire non	Module de 30 minutes	Identifier les bénéfices du « non » et développer une communication assertive	• Disponible	
La gestion du stress	Module de 20 à 30 minutes	Identifier les fonctionnements face au stress et savoir agir pour diminuer ses impacts négatifs	Disponible	

^{*} Les durées sont données à titre indicatif. Elles peuvent être revues à la hausse ou la baisse en fonction de la vitesse de lecture de chacun et de la consultation ou non des ressources optionnelles proposées dans chaque module.

En savoir plus ...

Avantages pour les participants

Un apprentissage
concret proposant
des outils ciblés et
facilement applicables
sur le terrain

Une réflexion personnelle permettant à chacun d'être acteur de son apprentissage

Un apport de

problématiques « métier »

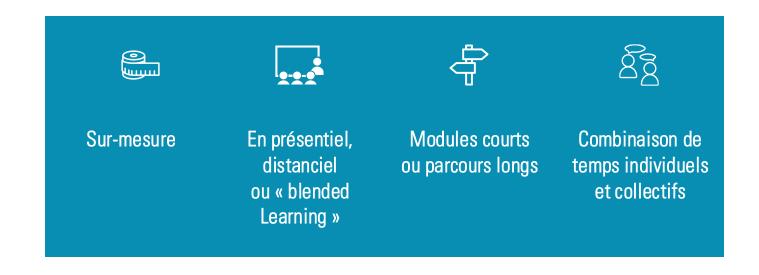
spécifiques générant la

création d'un réflexe

d'entraide et de résolution

de problèmes entre

participants





Nos formations, ce que les participants en pensent

100%

de satisfaction

78% 🏠

des participants recommanderaient

98%



de participants satisfaits de l'équilibre théorie/pratique de cette formation

+800

Participants à nos formations

« Une expérience **riche** , intéressante et **utile** qui permet d'avoir les outils nécessaires à l'activité du quotidien. »

« Excellente formation. **Vivement** recommandée! »

« Une formation **pilier** » pour un cadre de santé apprenant »

« Des sujets pas assez abordés dans notre filière et qui pourtant ont une **importance primordiale** dans notre **bien-être** au quotidien, au travail. »

« L'animation de la formation était conviviale, claire, permettant largement les échanges et retours d'expérience »

« Merci à la formatrice pour son professionnalisme et son adaptabilité à notre organisation de santé »

« Une formation très enrichissante avec une "boite à outils" très pratique et pragmatique. Une formatrice très à l'écoute avec une animation et des mises en situation instructives.



Gestion administrative de la formation

PRÉREQUIS

La plupart de nos formations ne nécessitent pas de prérequis

MOYENS PÉDAGOGIQUES

Les techniques pédagogiques proposées privilégient l'interactivité. Elles favorisent l'alternance entre temps de réflexion, cas et outils pratiques issus de l'environnement de travail, apports théoriques et mises en situation à partir des spécificités de chaque métier concerné par l'accompagnement.

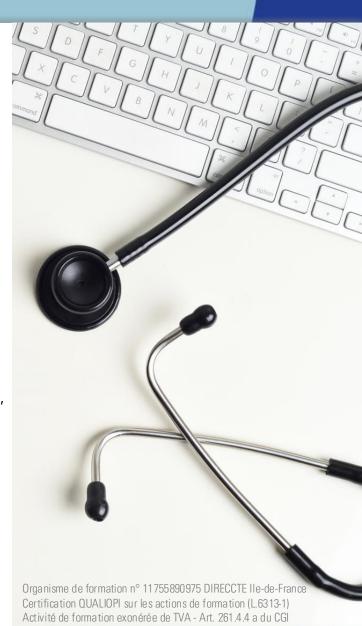
Toutes nos formations sont réalisées « en mode coaching » avec la réalisation d'études de cas, de mises en situation avec « débriefings ».

ÉVALUATION

L'évaluation des acquisitions des compétences des participants est en général, réalisée en continu et par le formateur ou sous forme de quiz formatifs et sommatifs pour le E-Learning.

MOYENS ADMINISTRATIFS

- Feuille d'émargement
- Questionnaire d'appréciation de la formation à chaud et à froid
- Attestation de formation nominative





Et vous, qui s'occupe de vous?



